

# Proposal Usaha Toko Komputer “King”

## BAB 1 : Pendahuluan

### Latar Belakang

Membuka bisnis toko komputer, khususnya yang menangani masalah jasa service komputer dan rental komputer di era ini tentu masih sangat menjanjikan. Hal ini didasari dengan tingginya kebutuhan penggunaan komputer pada kegiatan belajar dan pekerjaan.

Meskipun komputer dan laptop semakin dibutuhkan di era ini, namun masih banyak orang yang tidak memiliki komputer maupun laptop, karena harganya yang relatif mahal. Oleh sebab itu, banyak di antara mereka yang memilih menggunakan rental komputer.

Selain itu, tingginya penggunaan komputer dan laptop yang kemudian juga berbanding lurus dengan kebutuhan service komputer. Peluang inilah yang kemudian kami lihat sebagai potensi besar yang cukup menarik untuk dimanfaatkan dengan serius.

### Konsep Usaha

Konsep usaha toko komputer yang kami jalankan adalah membuka jasa service komputer dengan berbagai kerusakan hardware maupun software. Kami juga membuka jasa rental komputer dengan menggunakan unit komputer yang berkualitas.

### Visi Misi

Berikut ini adalah visi dan misi dari usaha Toko Komputer King, yang nantinya akan kami jadikan sebagai patokan untuk menjadikan usaha ini tumbuh dan berkembang sesuai dengan harapan.

### Visi

Menjadikan Toko Komputer King sebagai toko komputer yang besar dan memiliki manfaat bagi mereka yang membutuhkan. Pelayanan terbaik dan profesionalitas akan selalu menjadi prioritas kami.

### Misi

- Membuka cabang toko komputer di berbagai daerah.
- Menjamin kualitas pelayanan pada jasa service maupun rental dengan kualitas pelayanan yang terbaik.
- Selalu mengutamakan kepuasan pelanggan.
- Siap bertanggung jawab dengan semua kesalahan yang kami lakukan.
- Menjunjung tinggi profesionalitas dan kejujuran dalam menjalankan usaha ini.
- Menjadikan usaha ini semakin berkembang pesat menjadi usaha yang berkelanjutan.

## BAB 2 : Analisa SWOT

### Strength (Kekuatan)

Memiliki kemampuan dan keahlian untuk melakukan service komputer, memahami permasalahan komputer, memahami potensi pasar pada bisnis ini.

### **Weakness (Kelemahan)**

Modal yang dibutuhkan terlalu besar, tidak memiliki cukup modal untuk memulai usaha ini secara mandiri, peralatan yang dibutuhkan cukup banyak.

### **Opportunity (Peluang)**

Masih banyak orang yang membutuhkan jasa service komputer dan rental komputer. Dengan adanya hal tersebut, peluang untuk membesarkan bisnis ini masih terbuka lebar.

### **Threat (Ancaman)**

Banyak orang yang mulai beralih menggunakan komputer dan laptop pribadi, kompetitor sudah cukup banyak, permasalahan komputer yang tidak bisa terselesaikan dengan sempurna bisa membuat rating toko menurun.

## **BAB 3 : Rencana Usaha**

### **Nama Usaha yang Digunakan :**

Kami menggunakan nama usaha Toko Komputer King, nama tersebut memiliki makna sebagai toko komputer yang nantinya bisa menjadi tumbuh besar dan banyak dikenal orang.

### **Produk yang Dihasilkan :**

Toko komputer kami menghasilkan jasa service komputer untuk permasalahan hardware maupun software. Selain itu, kami juga membuka rental komputer dengan unit baru.

### **Harga yang Ditawarkan :**

- Ganti keyboard : Rp 250.000
- RAM bermasalah : Rp 300.000
- Komputer bluescreen : Rp 200.000
- Komputer mati total : Rp 700.000
- Instal ulang Windows : Rp 80.000
- Komputer terkena virus : Rp 80.000
- Windows gagal booting : Rp 150.000
- Rental komputer : Rp 80.000

### **Target Market :**

Target market utama kami adalah para mahasiswa dan pekerja kantoran yang membutuhkan komputer dengan intensitas tinggi.

### **Strategi Pemasaran :**

Kami menggunakan promosi offline dan online. Promosi offline dilakukan dengan menyebar brosur pada instansi, kantor, maupun universitas yang sudah kami tentukan.

Untuk promosi online dengan mengandalkan sosial media seperti Facebook, Whatsapp, dan Instagram. Kami juga menggunakan Instagram Ads untuk iklan yang lebih efektif.

#### **Sistem Usaha :**

Usaha ini kami jalankan secara offline dengan menyewa toko untuk service komputer dan rental komputer.

#### **Sistem Pembagian Hasil :**

Dengan banyaknya modal yang dibutuhkan untuk memulai usaha ini, kami menawarkan kepada Anda untuk kerja sama dalam mendirikan usaha ini. Modal yang dibutuhkan untuk mendirikan usaha ini sekitar Rp 80.000.000.

Kami membutuhkan modal sebesar 50% dari total modal keseluruhan. Jika Anda berminat, maka keuntungan bersih yang bisa Anda dapatkan setiap bulannya adalah 50% dari laba bersih.

## **BAB 4 : Analisa Keuangan**

#### **Modal yang Dibutuhkan :**

##### **Peralatan**

<b>Keterangan</b>	<b>Harga</b>
Alat Service Komputer	Rp 15.000.000
Kursi	Rp 500.000
Meja	Rp 500.000
Peralatan Tambahan	Rp 1.000.000

##### **Sewa Tempat**

<b>Keterangan</b>	<b>Harga</b>
Biaya Sewa Tempat	Rp 20.000.000
Renovasi	Rp 8.000.000

##### **Bahan yang Dibutuhkan**

<b>Keterangan</b>	<b>Harga</b>
Monitor	Rp 15.000.000
CPU	Rp 20.000.000
Keyboard	Rp 4.000.000
Lainnya	Rp 2.000.000

**Karyawan**

Keterangan	Biaya
Teknisi Komputer	Rp 3.000.000
Customer Service	Rp 2.500.000

**Operasional Toko**

Keterangan	Harga
Listrik	Rp 200.000
Peralatan kebersihan	Rp 50.000
Air	Rp 80.000
Lain-lain	Rp 700.000

**Promosi**

Keterangan	Harga
Instagram Ads	Rp 4.000.000
Brosur	Rp 150.000

**Harga Pokok Produksi (HPP)**

Produk	HPP	Harga Jual	Keuntungan
Ganti Keyboard	Rp 150.000	Rp 250.000	Rp 100.000
Memperbaiki RAM	Rp 200.000	Rp 300.000	Rp 100.000
Komputer Bluescreen	Rp 100.000	Rp 200.000	Rp 100.000
Komputer Mati Total	Rp 500.000	Rp 700.000	Rp 200.000
Instal Ulang Windows	Rp 20.000	Rp 80.000	Rp 60.000
Komputer Terkena Virus	Rp 20.000	Rp 80.000	Rp 60.000
Windows Gagal Booting	Rp 50.000	Rp 150.000	Rp 100.000
Rental Komputer	Rp 10.000	Rp 80.000	Rp 70.000

**Perkiraan Keuntungan**

<b>Produk</b>	<b>Target Penjualan Per Hari</b>	<b>Profit Kotor Per Hari</b>
Ganti Keyboard	1	Rp 100.000
Memperbaiki RAM	1	Rp 100.000
Komputer Bluescreen	1	Rp 100.000
Komputer Mati Total	2	Rp 400.000
Instal Ulang Windows	2	Rp 120.000
Komputer Terkena Virus	2	Rp 120.000
Windows Gagal Booting	1	Rp 100.000
Rental Komputer	10	Rp 700.000
<b>Total</b>	<b>20</b>	<b>Rp 1.740.000</b>

#### **Estimasi Balik Modal**

<b>Keterangan</b>	<b>Rincian Estimasi</b>
Profit Kotor Bulanan	Rp 52.200.000
Biaya Operasional	Rp 27.500.000
Profit Bersih Bulanan	Rp 24.700.000

## **BAB 5 : Penutup**

Demikian proposal usaha ini kami buat, kami harap Anda bisa mempertimbangkan secara serius tawaran kerjasama yang kami ajukan. Pahamiilah bahwa potensi usaha ini masih cukup menjanjikan, untuk itu mari kita manfaatkan potensi tersebut secara maksimal.