**Proposal Usaha Toko Komputer “King”**

**BAB 1 : Pendahuluan**

**Latar Belakang**

Membuka bisnis toko komputer, khususnya yang menangani masalah jasa service komputer dan rental komputer di era ini tentu masih sangat menjanjikan. Hal ini didasari dengan tingginya kebutuhan penggunaan komputer pada kegiatan belajar dan pekerjaan.

Meskipun komputer dan laptop semakin dibutuhkan di era ini, namun masih banyak orang yang tidak memiliki komputer maupun laptop, karena harganya yang relatif mahal. Oleh sebab itu, banyak di antara mereka yang memilih menggunakan rental komputer.

Selain itu, tingginya penggunaan komputer dan laptop yang kemudian juga berbanding lurus dengan kebutuhan service komputer. Peluang inilah yang kemudian kami lihat sebagai potensi besar yang cukup menarik untuk dimanfaatkan dengan serius.

**Konsep Usaha**

Konsep usaha toko komputer yang kami jalankan adalah membuka jasa service komputer dengan berbagai kerusakan hardware maupun software. Kami juga membuka jasa rental komputer dengan menggunakan unit komputer yang berkualitas.

**Visi Misi**

Berikut ini adalah visi dan misi dari usaha Toko Komputer King, yang nantinya akan kami jadikan sebagai patokan untuk menjadikan usaha ini tumbuh dan berkembang sesuai dengan harapan.

**Visi**

Menjadikan Toko Komputer King sebagai toko komputer yang besar dan memiliki manfaat bagi mereka yang membutuhkan. Pelayanan terbaik dan profesionalitas akan selalu menjadi prioritas kami.

**Misi**

* Membuka cabang toko komputer di berbagai daerah.
* Menjamin kualitas pelayanan pada jasa service maupun rental dengan kualitas pelayanan yang terbaik.
* Selalu mengutamakan kepuasan pelanggan.
* Siap bertanggung jawab dengan semua kesalahan yang kami lakukan.
* Menjunjung tinggi profesionalitas dan kejujuran dalam menjalankan usaha ini.
* Menjadikan usaha ini semakin berkembang pesat menjadi usaha yang berkelanjutan.

**BAB 2 : Analisa SWOT**

**Strength (Kekuatan)**

Memiliki kemampuan dan keahlian untuk melakukan service komputer, memahami permasalahan komputer, memahami potensi pasar pada bisnis ini.

**Weakness (Kelemahan)**

Modal yang dibutuhkan terlalu besar, tidak memiliki cukup modal untuk memulai usaha ini secara mandiri, peralatan yang dibutuhkan cukup banyak.

**Opportunity (Peluang)**

Masih banyak orang yang membutuhkan jasa service komputer dan rental komputer. Dengan adanya hal tersebut, peluang untuk membesarkan bisnis ini masih terbuka lebar.

**Threat (Ancaman)**

Banyak orang yang mulai beralih menggunakan komputer dan laptop pribadi, kompetitor sudah cukup banyak, permasalahan komputer yang tidak bisa terselesaikan dengan sempurna bisa membuat rating toko menurun.

**BAB 3 : Rencana Usaha**

**Nama Usaha yang Digunakan :**

Kami menggunakan nama usaha Toko Komputer King, nama tersebut memiliki makna sebagai toko komputer yang nantinya bisa menjadi tumbuh besar dan banyak dikenal orang.

**Produk yang Dihasilkan :**

Toko komputer kami menghasilkan jasa service komputer untuk permasalahan hardware maupun software. Selain itu, kami juga membuka rental komputer dengan unit baru.

**Harga yang Ditawarkan :**

* Ganti keyboard : Rp 250.000
* RAM bermasalah : Rp 300.000
* Komputer bluescreen : Rp 200.000
* Komputer mati total : Rp 700.000
* Instal ulang Windows : Rp 80.000
* Komputer terkena virus : Rp 80.000
* Windows gagal booting : Rp 150.000
* Rental komputer : Rp 80.000

**Target Market :**

Target market utama kami adalah para mahasiswa dan pekerja kantoran yang membutuhkan komputer dengan intensitas tinggi.

**Strategi Pemasaran :**

Kami menggunakan promosi offline dan online. Promosi offline dilakukan dengan menyebar brosur pada instansi, kantor, maupun universitas yang sudah kami tentukan.

Untuk promosi online dengan mengandalkan sosial media seperti Facebook. Whatsapp, dan Instagram. Kami juga menggunakan Instagram Ads untuk iklan yang lebih efektif.

**Sistem Usaha :**

Usaha ini kami jalankan secara offline dengan menyewa toko untuk service komputer dan rental komputer.

**Sistem Pembagian Hasil :**

Dengan banyaknya modal yang dibutuhkan untuk memulai usaha ini, kami menawarkan kepada Anda untuk kerja sama dalam mendirikan usaha ini. Modal yang dibutuhkan untuk mendirikan usaha ini sekitar Rp 80.000.000.

Kami membutuhkan modal sebesar 50% dari total modal keseluruhan. Jika Anda berminat, maka keuntungan bersih yang bisa Anda dapatkan setiap bulannya adalah 50% dari laba bersih.

**BAB 4 : Analisa Keuangan**

**Modal yang Dibutuhkan :**

**Peralatan**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Harga** |
| Alat Service Komputer | Rp 15.000.000 |
| Kursi | Rp 500.000 |
| Meja | Rp 500.000 |
| Peralatan Tambahan | Rp 1.000.000 |

**Sewa Tempat**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Harga** |
| Biaya Sewa Tempat | Rp 20.000.000 |
| Renovasi | Rp 8.000.000 |

**Bahan yang Dibutuhkan**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Harga** |
| Monitor | Rp 15.000.000 |
| CPU | Rp 20.000.000 |
| Keyboard | Rp 4.000.000 |
| Lainnya | Rp 2.000.000 |

**Karyawan**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Biaya** |
| Teknisi Komputer | Rp 3.000.000 |
| Customer Service | Rp 2.500.000 |

**Operasional Toko**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Harga** |
| Listrik | Rp 200.000 |
| Peralatan kebersihan | Rp 50.000 |
| Air | Rp 80.000 |
| Lain-lain | Rp 700.000 |

**Promosi**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Harga** |
| Instagram Ads | Rp 4.000.000 |
| Brosur | Rp 150.000 |

**Harga Pokok Produksi (HPP)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Produk** | **HPP** | **Harga Jual** | **Keuntungan** |
| Ganti Keyboard | Rp 150.000 | Rp 250.000 | Rp 100.000 |
| Memperbaiki RAM | Rp 200.000 | Rp 300.000 | Rp 100.000 |
| Komputer Bluescreen | Rp 100.000 | Rp 200.000 | Rp 100.000 |
| Komputer Mati Total | Rp 500.000 | Rp 700.000 | Rp 200.000 |
| Instal Ulang Windows | Rp 20.000 | Rp 80.000 | Rp 60.000 |
| Komputer Terkena Virus | Rp 20.000 | Rp 80.000 | Rp 60.000 |
| Windows Gagal Booting | Rp 50.000 | Rp 150.000 | Rp 100.000 |
| Rental Komputer | Rp 10.000 | Rp 80.000 | Rp 70.000 |

**Perkiraan Keuntungan**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Produk** | **Target Penjualan Per Hari** | **Profit Kotor Per Hari** |
| Ganti Keyboard | 1 | Rp 100.000 |
| Memperbaiki RAM | 1 | Rp 100.000 |
| Komputer Bluescreen | 1 | Rp 100.000 |
| Komputer Mati Total | 2 | Rp 400.000 |
| Instal Ulang Windows | 2 | Rp 120.000 |
| Komputer Terkena Virus | 2 | Rp 120.000 |
| Windows Gagal Booting | 1 | Rp 100.000 |
| Rental Komputer | 10 | Rp 700.000 |
| **Total** | 20 | Rp 1.740.000 |

**Estimasi Balik Modal**

|  |  |
| --- | --- |
| **Keterangan** | **Rincian Estimasi** |
| Profit Kotor Bulanan | Rp 52.200.000 |
| Biaya Operasional | Rp 27.500.000 |
| Profit Bersih Bulanan | Rp 24.700.000 |

**BAB 5 : Penutup**

Demikian proposal usaha ini kami buat, kami harap Anda bisa mempertimbangkan secara serius tawaran kerjasama yang kami ajukan. Pahamilah bahwa potensi usaha ini masih cukup menjanjikan, untuk itu mari kita manfaatkan potensi tersebut secara maksimal.