

Proposal Usaha Star Bouquet

BAB 1: Pendahuluan

Latar Belakang

Beberapa tahun belakangan bisnis buket sedang menjadi tren di kalangan pebisnis muda. Pasalnya buket menjadi salah satu alternatif kado yang paling praktis untuk berbagai acara mulai dari ulang tahun, wisuda, pernikahan, dan lain-lain.

Melihat peluang yang besar serta persaingan yang cukup ketat dari bisnis ini, Star Bouquet hadir dengan inovasi baru yaitu menyediakan flower and snack bouquet berbagai ukuran dengan harga terjangkau dan bisa dikirim ke seluruh Indonesia melalui jasa pengiriman.

Adapun perbedaan yang paling mendasar dari bisnis buket kami dengan buket lainnya adalah kualitas buket premium yang bisa didapatkan dengan harga terjangkau. Kami juga menyediakan garansi apabila buket diterima dalam keadaan rusak saat pengiriman.

Konsep Usaha

Star Bouquet dijalankan secara online melalui Tokopedia dan Shopee, dimana toko ini khusus melayani permintaan buket bunga segar, artificial flower, serta buket snack dalam berbagai ukuran sesuai request customer dan siap dikirim ke seluruh Indonesia.

Visi Misi

Berikut penjelasan mengenai visi dan misi dari Star Bouquet

Visi : Senantiasa membawa kebahagiaan kepada customer dengan menjadi pusat buket bunga dan snack yang murah dan berkualitas serta melayani pengiriman buket ke seluruh wilayah Indonesia.

Misi :

- Memberikan pelayanan terbaik dengan selalu merespon cepat permintaan customer.
- Memberikan produk yang berkualitas dengan harga yang kompetitif dengan bisnis sejenis.
- Berkomitmen untuk selalu memberikan kepuasan customer dengan menjaga kualitas, harga, serta mempercepat waktu pengerjaan agar datang tepat secara tepat waktu.
- Memberikan ganti rugi terhadap customer akibat kelalaian atau kesalahan yang dilakukan oleh pihak Star Bouquet.

BAB 2: Analisa SWOT

Strength:

Star Bouquet menyediakan buket dengan 3 pilihan ukuran dengan harga terjangkau yang dapat dipesan sesuai dengan tema yang diinginkan oleh customer dimana proses pengerjaannya hanya membutuhkan waktu 1 hari sehingga lebih cepat sampai ke tangan customer.

Weakness:

Biaya ongkos kirim untuk pengiriman ke luar pulau Jawa yang mahal membuat jangkauan pendistribusian Star Bouquet sangat terbatas.

Opportunity:

Adanya 3 pilihan ukuran yang bisa di request oleh customer membuat Star Bouquet diminati oleh banyak kalangan yang menginginkan buket dengan harga terjangkau sesuai budget yang dimiliki.

Threat:

Adanya kompetitor usaha yang mulai menirukan konsep bisnis Star Bouquet dan menjualnya dengan harga yang jauh lebih murah. Selain itu permintaan yang tinggi membuat bisnis ini bisa dipengaruhi oleh tren buket yang berlangsung sesaat.

BAB 3: Rencana Usaha

Nama usaha:

Nama bisnis buket kami adalah "Star Bouquet". Dengan nama ini kami berharap agar bisnis buket yang sedang kami jalankan bisa terus bersinar seperti bintang hingga di tahun-tahun berikutnya.

Produk yang dihasilkan:

Ada beberapa produk yang dihasilkan oleh Star Bouquet diantaranya adalah buket bunga segar, buket artificial flower, serta buket snack yang dapat dipesan dalam 3 variasi ukuran berbeda.

Rincian harga:

- 1 . Fresh Flowers Bouquet Small : Rp. 65.000
2. Fresh Flowers Bouquet Medium : Rp. 85.000
3. Fresh Flowers Bouquet Large : Rp. 105.000
4. Artificial Flowers Bouquet Small : Rp. 35.000
5. Artificial Flowers Bouquet Medium: Rp. 55.000
6. Artificial Flowers Bouquet Large : Rp. 85.000
7. Snack Bouquet Small : Rp. 40.000
8. Snack Bouquet Medium : Rp. 60.000
9. Snack Bouquet Large : Rp. 80.000

Target market:

Target market dari Star Bouquet adalah laki-laki dan perempuan yang berada di usia produktif yaitu 15-45 tahun.

Strategi pemasaran:

Star Bouquet dijalankan secara online, maka dari itu strategi pemasaran yang dilakukan adalah pemasaran penggunaan media sosial yaitu rutin mengunggah konten di feeds dan story setiap hari, memaksimalkan Instagram Ads, dan menggunakan jasa influencer.

Sistem usaha:

Star Bouquet dijalankan secara personal melalui online store yang ada di Tokopedia dan Shopee. Namun bagi anda yang berminat untuk menjalankan bisnis bouquet ini, Star juga menyediakan sistem reseller dan dropship dengan suara dan ketentuan khusus.

Sistem pembagian hasil:

Bagi anda yang berminat untuk menjadi reseller atau dropshipper dan menyetujui syarat serta ketentuan yang berlaku akan mendapatkan royalti sebesar 10% dari hasil penjualan buket.

BAB 4: Analisa Keuangan

1 . Modal

Kebutuhan Perlengkapan

Keterangan	Harga
Gunting	Rp. 55.000
Meja Potong	Rp. 35.000
Cutter	Rp. 15.000
Mesin Lem Tembak	Rp. 20.000
Stiker Label	Rp. 50.000
Laptop	Rp. 3.500.000
Printer Resi	Rp. 950.000

Gaji Karyawan

Keterangan	Harga
2 Karyawan Produksi	Rp. 3.000.000

Biaya Operasional

Keterangan	Harga
Stok Snack	Rp. 250.000
Stok Artificial Flowers	Rp. 250.000
Stok Bunga Segar	Rp. 750.000
Spons	Rp. 300.000
Kertas Warna-Warni	Rp. 250.000
Pita Meteran	Rp. 100.000
Lem	Rp. 35.000
Listrik	Rp. 200.000
Wifi	Rp. 300.000

Biaya Promosi

Keterangan	Harga
Instagram Ads	Rp. 350.000
Bayar Influencer	Rp. 5.000.000

2. Harga Pokok Produksi

Keterangan	HPP	Harga Jual	Keuntungan
Fresh Flowers S	Rp. 35.000	Rp. 65.000	Rp. 30.000
Fresh Flowers M	Rp. 55.000	Rp. 85.000	Rp. 30.000
Fresh Flowers L	Rp. 75.000	Rp. 105.000	Rp. 30.000

Artificial Flowers S	Rp. 15.000	Rp. 35.000	Rp. 15.000
Artificial Flowers M	Rp. 30.000	Rp. 55.000	Rp. 20.000
Artificial Flowers L	Rp. 55.000	Rp. 85.000	Rp. 30.000
Snack Bouquet S	Rp. 20.000	Rp. 40.000	Rp. 20.000
Snack Bouquet M	Rp. 40.000	Rp. 60.000	Rp. 20.000
Snack Bouquet L	Rp. 60.000	Rp. 80.000	Rp. 20.000

3. Perkiraan Keuntungan

Nama Produk	Target Penjualan Perhari	Keuntungan Kotor Per Hari
Fresh Flowers S	15 pcs	Rp. 450.000
Fresh Flowers M	15 pcs	Rp. 450.000
Fresh Flowers L	10 pcs	Rp. 300.000
Artificial Flowers S	15 pcs	Rp. 225.000
Artificial Flowers M	15 pcs	Rp. 300.000
Artificial Flowers L	10 pcs	Rp. 300.000
Snack Bouquet S	15 pcs	Rp. 300.000
Snack Bouquet M	15 pcs	Rp. 300.000
Snack Bouquet L	10 pcs	Rp. 200.000
Total	120 pcs	Rp. 2.825.000

4. Estimasi Balik Modal

Keterangan	Total
Profit Kotor Bulanan	Rp. 84.750.000
Biaya Operasional	Rp. 10.785.000
Profit Bersih Bulanan	Rp. 73.965.000

BAB 5: Penutup

Star Bouquet adalah peluang bisnis yang sangat menjanjikan, mengingat modal yang dibutuhkan sangat ringan dan keuntungannya cukup banyak. Agar bisnis ini bisa terus eksis dan dicari oleh customer, Star akan berupaya untuk memberikan pelayanan terbaik kepada customer.

Kami berharap proposal ini bisa memberikan gambaran dengan jelas terkait bisnis buket yajg sedang kami jalankan saat ini sehingga anda bisa memikirkan untuk bekerjasama dengan bisnis ini.