

Proposal Usaha Bengkel Motor Sentosa

BAB 1: Pendahuluan

Latar Belakang

Indonesia merupakan salah satu negara yang memiliki pengguna motor aktif dengan jumlah terbanyak di dunia. Banyaknya jumlah pengguna motor inilah yang membuat usaha bengkel motor banyak berdiri di berbagai daerah di Indonesia salah satunya bengkel motor Sentosa.

Bengkel motor sentosa ini berbeda dengan bengkel motor pada umumnya karena kami khusus melayani perbaikan motor jaman dulu (jadul) yang masih banyak digunakan khususnya oleh para pecinta motor.

Kami melihat peluang bisnis yang cukup menjanjikan dari bengkel ini karena saat tidak banyak bengkel motor yang khusus untuk menangani motor jadul dengan kondisi bengkel yang nyaman serta tersedianya spare part lengkap sesuai dengan jenis motor.

Konsep Usaha

Bengkel motor Sentosa dijalankan dengan mendirikan bengkel resmi yang berpusat di Surabaya, dimana fokus utama pelayanan dari bengkel adalah perbaikan dan servis berkala motor.

Selain itu kami juga menyediakan layanan konsultasi terkait masalah pada motor jadul dan menjual kebutuhan spare part motor yang dibutuhkan oleh para pemilik motor jadul dengan harga yang kompetitif di pasaran dan bisa dikirim ke seluruh Indonesia.

Visi Misi

Visi : Menjadi pusat perawatan motor jadul berkualitas dengan menyediakan kebutuhan spare part motor paling lengkap yang didukung dengan pelayanan terbaik bagi konsumen.

Misi :

- Menyediakan spare part berbagai jenis motor jadul dengan harga yang kompetitif di pasaran.
- Menyediakan layanan konsultasi bagi konsumen yang membutuhkan informasi terkait perawatan motor jadul.
- Memberikan pelayanan terbaik sesuai dengan standar mutu untuk memastikan kepuasan konsumen.
- Selalu memberikan motivasi kerja dan semangat pada karyawan untuk terus berkembang sehingga dapat melakukan pekerjaan dengan maksimal.

BAB 2: Analisa SWOT

Strength:

Bengkel motor Sentosa didukung oleh SDM yang ahli di bidang motor dengan pengalaman minimal 3 tahun sehingga pelayanan dari bengkel ini sangat berorientasi pada detail.

Tidak hanya itu bengkel motor Sentosa juga menyediakan spare part yang lengkap dengan harga kompetitif sehingga konsumen bisa langsung menggunakannya sesuai kebutuhan.

Weakness:

Pusat bengkel Sentosa yang hanya berada di satu titik sehingga jangkauan dari layanan perawatan dan servis masih cukup terbatas.

Opportunity:

Saat ini bengkel yang berdiri khusus untuk melayani perbaikan motor jadul masih relatif sedikit sehingga peluang untuk mengembangkan usaha ini beberapa tahun kedepan sangat besar.

Threat:

Produksi spare part jadul yang semakin terbatas menyebabkan harga naik sehingga berdampak pada turunnya minat konsumen.

BAB 3: Rencana Usaha

Nama usaha:

Bengkel Motor Sentosa

Produk yang dihasilkan:

Bengkel motor Sentosa menyediakan layanan servis motor jadul berkala, servis motor rusak, serta melayani pembelian spare part motor jadul sesuai dengan kebutuhan konsumen.

Rincian harga:

Harga yang ditetapkan oleh bengkel motor Sentosa ditentukan berdasarkan jenis perawatan serta tingkat kerusakan motor. Secara umum kisaran biaya jasa dari bengkel motor Sentosa adalah sebagai berikut:

- | | |
|-------------------------------|---------------|
| 1 . Servis Berkala | : Rp. 150.000 |
| 2. Servis dan Ganti Oli | : Rp. 250.000 |
| 3. Perbaikan Kerusakan Ringan | : Rp. 100.000 |
| 4. Perbaikan Kerusakan Sedang | : Rp. 250.000 |
| 5. Perbaikan Kerusakan Berat | : Rp. 500.000 |
| 6. Sparepart Motor Kecil | : Rp. 150.000 |
| 7. Sparepart Motor Besar | : Rp. 350.000 |

Target market:

Target market dari bengkel motor Sentosa adalah para kolektor motor jadul di rentang usia 30-60 tahun dengan rata-rata penghasilan mencapai Rp. 25.000.000 per bulan.

Strategi pemasaran:

Beberapa strategi pemasaran yang dilakukan oleh bengkel motor Sentosa adalah bergabung pada komunitas motor jadul untuk menawarkan jasa perbaikan motor serta pemasaran digital dengan memanfaatkan Google Ads untuk memperluas jangkauan pemasaran.

Sistem usaha:

Dalam menjalankan usaha, bengkel motor Sentosa menerapkan sistem pelayanan mandiri yang didukung oleh karyawan profesional yang berpengalaman minimal 3 tahun dalam dunia otomotif.

Sedangkan dalam penjualan sparepart motor bengkel motor Sentosa menggunakan Tokopedia dan Lazada untuk memudahkan konsumen dalam bertransaksi.

Sistem pembagian hasil:

Bagi anda yang tertarik dengan usaha bengkel ini, kami menjual saham senilai 35% atau senilai Rp.75.000.000 dengan keuntungan diperoleh setiap bulan berdasarkan hasil penjualan.

BAB 4: Analisa Keuangan

1 . Modal

Kebutuhan Perlengkapan

Keterangan	Harga
Rak Peralatan	Rp. 800.000
Set Alat Bengkel Manual	Rp. 1.500.000
Kompresor	Rp. 1.200.000
Multitester	Rp. 100.000
Solder Listrik	Rp. 100.000
Bor dan Mata Bor	Rp. 250.000
Las Listrik	Rp. 1.500.000
Kursi dan Meja Kasir	Rp. 3.500.000
Kursi Ruang Tunggu	Rp. 1.100.000
Komputer	Rp. 3.500.000

Printer Struk	Rp. 1.500.000
---------------	---------------

Sewa Tempat

Keterangan	Harga
Biaya Sewa Tahunan	Rp. 18.000.000
Biaya Renovasi	Rp. 35.000.000

Gaji Karyawan

Keterangan	Harga
3 Staf Operasional Bengkel	Rp. 12.000.000
1 Kasir	Rp. 3.500.000

Biaya Operasional

Keterangan	Harga
Belanja Stok Spare Part	Rp. 10.000.000
Listrik	Rp. 500.000
Air	Rp. 250.000
Wifi	Rp. 350.000

Biaya Promosi

Keterangan	Harga
Google Ads	Rp. 350.000

2. Harga Pokok Produksi

Keterangan	HPP	Harga Jual	Keuntungan
Servis Berkala	Rp. 100.000	Rp. 150.000	Rp. 50.000
Servis dan Ganti Oli	Rp. 210.000	Rp. 250.000	Rp. 40.000
Perbaikan Kerusakan Ringan	Rp. 60.000	Rp. 100.000	Rp. 40.000
Perbaikan Kerusakan Sedang	Rp. 200.000	Rp. 250.000	Rp. 50.000
Perbaikan Kerusakan Berat	Rp. 450.000	Rp. 500.000	Rp. 50.000
Sparepart Motor Kecil	Rp. 120.000	Rp. 150.000	Rp. 30.000
Sparepart Motor Besar	Rp. 320.000	Rp. 350.000	Rp. 30.000

3. Perkiraan Keuntungan

Nama Produk	Target Penjualan Perhari	Keuntungan Kotor Per Hari
Servis Berkala	10 motor	Rp. 500.000
Servis dan Ganti Oli	10 motor	Rp. 400.000
Perbaikan Kerusakan Ringan	8 motor	Rp. 320.000
Perbaikan Kerusakan Sedang	5 motor	Rp. 250.000
Perbaikan Kerusakan Berat	3 motor	Rp. 150.000
Sparepart Motor Kecil	10 pcs	Rp. 300.000
Sparepart Motor Besar	4 pcs	Rp. 150.000
Total	50	Rp. 2.070.000

4. Estimasi Balik Modal

Keterangan	Total
Keuntungan Kotor Bulanan	Rp. 62.100.000
Biaya Operasional	Rp. 26.600.000
Keuntungan Bersih Bulanan	Rp. 35.500.000

BAB 5: Penutup

Bengkel motor Sentosa merupakan salah satu bengkel dengan konsep berbeda yaitu melayani perawatan motor jaman dulu. Konsep inilah yang membuat peluang dari berkembangnya bengkel Sentosa semakin besar mengingat persaingan usahanya masih sangat rendah.

Kami berharap proposal ini bisa menjadi bahan pertimbangan anda untuk bekerjasama dengan bengkel motor Sentosa sebagai supplier spare part sehingga kami bisa memberikan pelayanan maksimal dengan harga yang terjangkau kepada konsumen.